### 面貸しと業務委託の違いとは?

お客様は、自分で呼ばなくてはならない。

腕に自信のある美容師がとる働き方。

### 業務委託

お客様は、お店が集客してくれる。

腕に自信がなくても、働きやすい。

ではなく、 さて、

室の場合は、セット面を借りた以上、 日いくら」と決まった額を支払う美容 店への支払いもゼロで済みますが、「1 売上はゼロ、当然、美容師に入ってく スとなってしまいます。 美容師の売上はゼロではなく、 お店に支払わなくてはならないので、 るお金もゼロになります。この場合、 「売上の歩合」の美容室であれば、お

るのが面貸しです。ただ実際には、面 お客様を呼べるスタイリストなら出来 つまり腕に自信があり、 たくさんの

の対価は、お客様からいただいた売上 てお客様に施術をするもので、美容師

お客様を呼ぶ必要があります。 というお店も出てきているようです。 の50%をもらえるのが一般的だと思い 1日中1人もお客様を呼べなければ、 しかし、最近では、「売上の歩合」 セット面を借りた美容師が払う この面貸しですが、美容師は 「1日いくら」と決まった もし、

「45万円ももらえるんだ!」と思った 売上全体の45%がバックされるので、 の売上を上げている場合、 人もいるのではないでしょうか? はっきり申し上げて甘いです。 ーの割合が50%:50%としますと、 指名とフ

れっ子スタイリストと呼ばれているた 70万円ぐらいの売上を上げると、 でも、その100万円の売上は1人 相当な売れっ子でしょう。 100万円を売り上げている場合 あっての売上であるケー -スがほと アシスタ 通常

ではないでしょうか?

同時に募集しているのを見て、

不思議

いません。にもかかわらず、正社員も 収入なのであれば、正社員になる人は

# 業務委託の美容室事

合には40%がバックされます。 そのお客様がリピートしてくれ、 を美容室側で呼んでくれるからです。 クバックされ、 になった場合は施術売上の50%がキッ います。その最大のメリットはお客様 くのスタイリストが業務委託で働いて よって、今、美容室で100万円 指名でないフリ 一の場

と分かりますが、業務委託だけを募集 同時に募集するのか している美容室も多々ありますが、「業 正社員」を そもそも美容室の求人サイ

ている美容室も、 務委託」と「正社員」の両方を募集し もし、業務委託のほうが圧倒的に高 かなりの割合であり を見る

ケナイのでしょう? 業務委託にしているのかを考えたこと さらには、そもそもなぜ美容室側が なぜ、 理由は単純で、 正社員ではイ

美容室側からすると正社員のほうが高

く、ほとんどのケースが業務委託に流

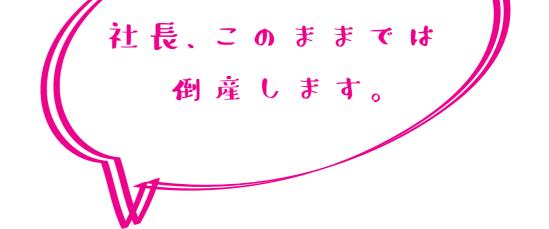
仕上げまで、すべて自分自身で 業務委託

今は、業務委託の美容室で溢れ、

やらなければなりません。よって、 がります。 際1人でやった場合の売上は、 の場合は、シャンプーからカット、 んどではないでしょうか?

## なぜ、 「業務委託」

### 面貸しは違う。 業務委託と



株式会社グリーンツリー 代表取締役 森田健太郎

第6回から第8回まで「経営の話」が多かったため、 「美容の話」に戻し、今、流行りの業務委託について考えてみたいと思います。 今回のコラムを読むと、業務委託で働こうかと悩んでいる人は、 驚愕すると思います。

まず、「業務委託」と「面貸し」の違いは皆さん知っていると思いますが、 一部の方々は分かっていない人もいそうなので、

簡単に説明しながら、業務委託が儲かるかどうかについて、考えていきたいと思います。



IZANAG! MANAGEMEN 023

続きは本誌でお読みください